

THE EXPOSURE

معظم الصيدليات المستقلة إما تظل صامته على وسائل التواصل الاجتماعي أو تقوم بإرسال رسائل غير مرغوب فيها باستمرار إلى متابعيها بعروض وخصومات وعروض خاصة. يضعف هذا النهج علامة صيدليتك ويسمح للمنافسين المحليين والذين يعملون عبر الإنترنت ببناء علاقات مع عملائك على الإنترنت.

إليك لماذا يجب أن تختارنا :

- الشراكة الاستراتيجية: نحن لا نعمل فقط من أجلك، بل نعمل معك. نغمس في عمق أعمالك، نتعاون على تطوير خطط تسويق مصممة خصيصًا واستراتيجيات رابحة.
- تأثير قابل للقياس: طولنا ليست مجرد إبداع؛ بل هي تحقيق نتائج وقابلة للقياس. نركز على توليد وتحويل الفرص، مما يزيد من عائد استثمارك التسويقية لتحقيق نمو الأعمال الملموس.
- بريق العلامة التجارية: قم برفع علامتك التجارية باستخدام قدراتنا الإبداعية. طولنا الإعلانية المثيرة للنظر لا تجذب فقط بل تسهم أيضًا في زيادة المبيعات، مما يترك انطباعًا دائمًا على جمهورك.
- فهم السوق الدقيق: قبل أن نفكر، نحن نستقصي. ندرس أعمالك، ومنتجاتك، والسوق بدقة، مما يوفر أساسًا قويًا لأفكارنا المبتكرة. نجاطك يقوم على فهم دقيق للمشهد الفريد الخاص بك.
- خبرة مثبتة: بخبرة تزيد عن 10 سنوات في تطوير الأعمال والتسويق، نقدم مهنيين ذوي خبرة مع أكبر الشركات. سجلنا الناجح يتحدث عن نفسه، مع حملات ناجحة، وزيادة في فرص البيع، وعملاء راضين.
- نهج شامل: نحن لا نرفع فقط وعي العلامة التجارية؛ بل نرتقي بعملك بأكمله. نهجنا الشامل يضمن أن تتناسب كل استراتيجية مع أهدافك العامة، مما يخلق وجودًا سلسًا وفعالًا للعلامة التجارية.
- الابتكار والفلسفة: نمزج بين الإبداع والتفكير الاستراتيجي. طولنا ليست فقط جميلة بصرياً ولكنها أيضاً متجذرة في فهم عميق لاتجاهات السوق وسلوك المستهلك، مما يضمن أن تظل علامتك التجارية في المقدمة.

لأننا فريق تسويق بقيادة الصيادة ، لا داعي لإضاعة الوقت في شرح منتجاتك وخدماتك كما تفعل مع وكالات التسويق العادية. يمكنك التركيز على خدمة عملائك وإدارة صيدليتك.

ستعمل خدمة إدارة وسائل التواصل الاجتماعي لدينا على بناء سمعة صيدليتك كخبراء الرعاية الصحية المحليين. سنعرض خبرتك وقيمتك على السوق المحلية لتعزيز الوعي بعلامة صيدليتك ومنتجاتك وخدماتك. سنضمن أن يرى الجميع محليًا منشوراتك بغض النظر عن عدد المتابعين الذين لديك من خلال تنفيذ حملات إعلانية مستهدفة ومنخفضة التكلفة على Facebook و Instagram.

هل خدمتنا مناسبة لمتاجر الصيدليات المستقلة الفردية؟

نعم ، في الواقع وذلك لأن معظم الصيدليات المستقلة لا تملك الوقت أو الخبرة لإدارة وسائل التواصل الاجتماعي الخاصة بها وإنتاج محتوى مصمم بشكل احترافي. على عكس الوكالات الأخرى ، نعرف قيمة الصيدليات المستقلة لمجتمعنا المحلية. نريدك أن تنجح ولهذا السبب نساعد الصيدليات المستقلة على تنمية أعمالها في عالم رقمي متزايد.

فوائد خدمات التسويق الرقمي لصيديات:

- 1. الوصول إلى جمهور أوسع:**
 - يمكن لخدمات التسويق الرقمي مساعدتك في الوصول إلى جمهور أوسع بكثير من العملاء المحتملين مقارنة بالتسويق التقليدي.
 - يمكنك استهداف العملاء المحتملين بناءً على موقعهم الديمغرافي والاهتمامات والمزيد.
- 2. زيادة المبيعات:**
 - يمكن لخدمات التسويق الرقمي مساعدتك في زيادة المبيعات من خلال جذب المزيد من العملاء إلى صيدليتك.
 - يمكنك استخدام مجموعة متنوعة من التكتيكات، بما في ذلك الإعلانات المدفوعة والتسويق بالمحتوى، لزيادة الوعي بمنتجاتك وخدماتك.
- 3. تحسين معدل تحويل العملاء:**
 - يمكن لخدمات التسويق الرقمي مساعدتك في تحويل المزيد من الزوار إلى موقع الويب الخاص بك إلى عملاء.
 - يمكنك استخدام مجموعة متنوعة من التكتيكات، بما في ذلك تحسين محركات البحث (SEO) وتحسين معدل التحويل (CRO)، لتحسين تجربة المستخدم وجعل من السهل على العملاء الشراء منك.
- 4. بناء علاقات مع العملاء:**
 - يمكن لخدمات التسويق الرقمي مساعدتك في بناء علاقات أقوى مع العملاء.
 - يمكنك استخدام مجموعة متنوعة من القنوات، بما في ذلك وسائل التواصل الاجتماعي والبريد الإلكتروني، للتفاعل مع العملاء وتزويدهم بمعلومات قيمة.
- 5. تحسين سمعتك:**
 - يمكن لخدمات التسويق الرقمي مساعدتك في تحسين سمعتك عبر الإنترنت.
 - يمكنك استخدام مجموعة متنوعة من التكتيكات، بما في ذلك إدارة السمعة وإدارة وسائل التواصل الاجتماعي، لمعالجة الشكاوى وحل المشكلات بسرعة.
- 6. الحصول على نتائج قابلة للقياس:**
 - يمكن لخدمات التسويق الرقمي مساعدتك في الحصول على نتائج قابلة للقياس.
 - يمكنك استخدام مجموعة متنوعة من الأدوات والتقنيات لتتبع نتائج جهودك التسويقية ومعرفة ما يعمل وما لا يعمل.
- 7. مواكبة المنافسة:**
 - يمكن لخدمات التسويق الرقمي مساعدتك في مواكبة المنافسة.
 - يمكنك استخدام مجموعة متنوعة من التكتيكات، بما في ذلك تحليل المنافسين، للبقاء في المقدمة ومعرفة ما تفعله الشركات الأخرى.
- 8. تخصيص تجربة العملاء:**
 - يمكن لخدمات التسويق الرقمي مساعدتك في تخصيص تجربة العملاء.
 - يمكنك استخدام مجموعة متنوعة من البيانات، بما في ذلك سجل الشراء وتاريخ التصفح، لتقديم عروض وخصومات مخصصة للعملاء.
 - هذا يمكن أن يساعدك في بناء علاقات أقوى مع العملاء وجعلهم يشعرون بالتقدير.
- 9. توفير الوقت والمال:**
 - يمكن لخدمات التسويق الرقمي مساعدتك في توفير الوقت والمال.
 - يمكنك استخدام مجموعة متنوعة من الأدوات والتقنيات لإكمال المهام التسويقية بكفاءة أكبر.
 - هذا يمكن أن يوفر لك الوقت والمال اللذين يمكنك استثمارهما في جوانب أخرى من عملك.

باختصار،

يمكن أن تساعدك خدمات التسويق الرقمي على تحقيق مجموعة واسعة من الأهداف لصيدليتك. إذا كنت تبحث عن تحسين عملك، فمن المؤكد أن خدمات التسويق الرقمي تستحق الاستثمار.

عروض الصيدليات

Basic	Business	Professional
150 JOD	250 JOD	350 JOD
<ul style="list-style-type: none">✓ إدارة صفحات السوشيال ميديا✓ تطوير الهوية البصرية✓ بوست عدد 7✓ فيديو موشن جرافيك عدد 1	<ul style="list-style-type: none">✓ إدارة صفحات السوشيال ميديا✓ تطوير الهوية البصرية✓ بوست عدد 10✓ فيديو موشن جرافيك عدد 2✓ إدارة الحملات الإعلانية	<ul style="list-style-type: none">✓ إدارة صفحات السوشيال ميديا✓ تطوير الهوية البصرية✓ بوست عدد 10✓ فيديو موشن جرافيك عدد 4✓ إدارة الحملات الإعلانية✓ فيديو إحترافي عدد 1
إختار	إختار	إختار

